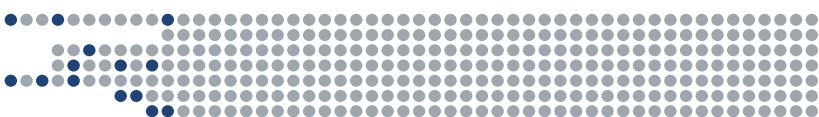




Soluciones de Seguros

**ANETO**

**Sistema de  
Información Integral  
para el Sector  
Asegurador**



**Tecnocom**

[www.tecnocom.es](http://www.tecnocom.es)



En Tecnocom llevamos más de veinte años prestando servicios profesionales de alta calidad a entidades del Sector Asegurador. Más de 300 profesionales especialistas en seguros, con gran experiencia en el desarrollo e implantación de proyectos, con elevados conocimientos del negocio asegurador y habituados a las tecnologías más actuales e innovadoras.

Tecnocom pone a disposición del mercado asegurador la solución ANETO, un Sistema de Información Integral, que permite comercializar y gestionar cualquier modalidad de seguro, proporcionando una respuesta total a los requerimientos actuales y futuros de las Compañías de Seguros.

ANETO da soporte a la Venta y Administración de Pólizas de todas las modalidades de Seguros y cubre los requerimientos de gestión e información de todas las áreas operativas de la Compañía de Seguros, ayudando eficazmente a la Dirección en sus tareas de toma de decisiones y en el propósito de alcanzar sus objetivos de negocio.

El Sistema ANETO ha sido diseñado con un grado de flexibilidad y eficacia que lo convierte en una herramienta de gran calidad para la gestión de todas las funciones de una Entidad Aseguradora.

### Orientación al Cliente

El Sistema ANETO se ha diseñado para que toda la información gire alrededor del Cliente, convirtiéndole en el núcleo del Sistema de Información. ANETO cuenta con una base de datos de personas que contiene toda la información necesaria de los Tomadores, Asegurados, Beneficiarios, Agentes, Profesionales, etc..., así como de sus contratos y relaciones con la Compañía, proporcionando una visión integrada del Cliente, lo que redundará en un mayor conocimiento del mismo y en la mejora del nivel de servicio:

- Toda la **información está vinculada** a la base de datos de personas: Pólizas, Certificados, Recibos, Siniestros, Inversiones, Provisiones.
- **Cliente es cualquier persona relacionada con la Compañía:** Tomador, Asegurado, Beneficiario, Prestador (de servicios), Perito, Agente, Gestor, etc.
- Existe **Control de consistencia** con otras bases de datos de Clientes, por ejemplo: con la Entidad Financiera que distribuye los seguros.



### Máxima flexibilidad para el lanzamiento de nuevos Productos

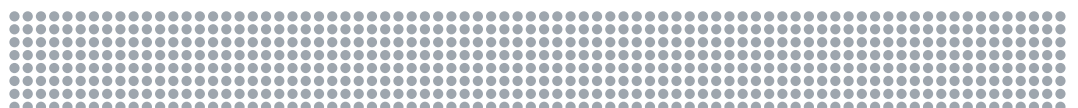
El Taller de Productos de ANETO es muy potente y flexible. Permite reducir el plazo de lanzamiento de nuevas Modalidades, incrementa la autonomía de los usuarios en la definición de productos y mantiene la coherencia respecto de todas las áreas de la Compañía.

- Diseño y Comercialización de nuevos Productos con un reducido Time-to-Market.
- Comercialización y Gestión de Productos de todos los ramos: Vida, Rentas, Generales y Salud.
- Amplio tratamiento de Productos de Vida: Tradicionales (financiero-actuarial) de Riesgo y tratamientos flexibles (por unidades de cuenta) para Productos de Ahorro, Unit-Linked, etc.
- Tratamiento de partícipes de Fondos y Planes de Pensiones.
- Gestión de contrataciones Individuales y de Colectivos.
- Reutilización por el usuario de los cálculos de Reservas y Primas en función de formulación actuarial.

### Multicompañía, Multicanalidad, Multiidioma, Multidivisa

- Las estructuras de datos y funcionalidades de ANETO cumplen con el principio fundamental de soporte multi-compañía.
- ANETO es adaptable a las características específicas de las redes de Agentes, Agencias, Bancarias, Corredurías y Venta Directa a través de Internet.
- El sistema maneja varios idiomas, tanto para los formatos fijos como para los mensajes variables, permitiendo el uso autonómico e internacional de la solución.
- ANETO está parametrizado por moneda en la definición de las Modalidades y movimientos, tanto en el negocio directo como en los contratos de reaseguro.

**Tecnocom**

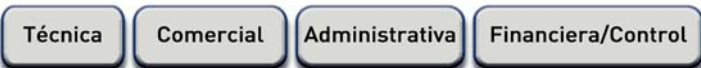




## Funcionalmente completo

ANETO administra de forma integral el conjunto de funciones técnicas que se realizan en una Compañía de Seguros, manteniendo una relación dinámica entre todas ellas y facilitando el intercambio automático de información.

El sistema ofrece cobertura a todas las Áreas de actividad de la Compañía de Seguros: Técnica, Comercial, Administrativa y Financiera.

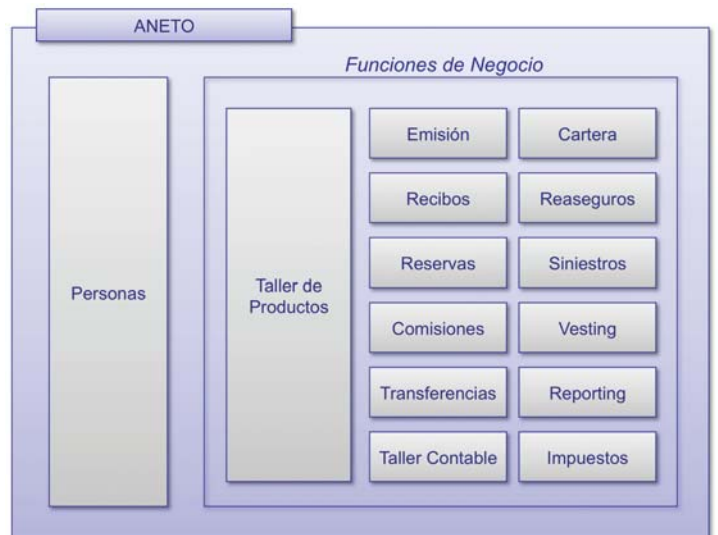


## Solución Modular y Flexible, Inversión de futuro

El Sistema ANETO ha sido diseñado Modularmente:

- Cada Subsistema es un módulo completo, que resuelve las funciones de un área determinada: emisión, cobros, personas, taller de productos, prestaciones, reaseguro, etc.
- Facilita la planificación por módulos/fases.
- Se integra fácilmente con módulos externos.
- Permite integraciones parciales en un sistema que esté ya implementado y funcionando.
- Hay disponibilidad de versiones para entornos Host, i-Series y UNIX.

Todo esto, unido a las facilidades que proporciona la utilización de bases de datos relacionales, garantiza que la solución implantada tenga asegurada su evolución futura, conservando la inversión económica realizada.



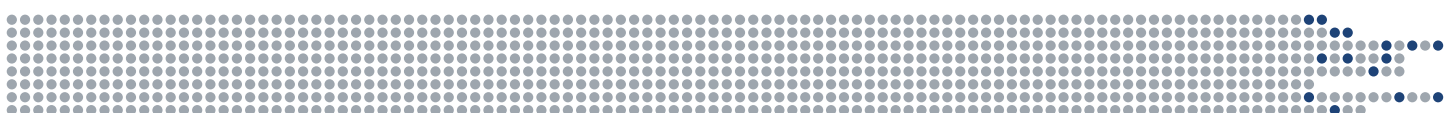
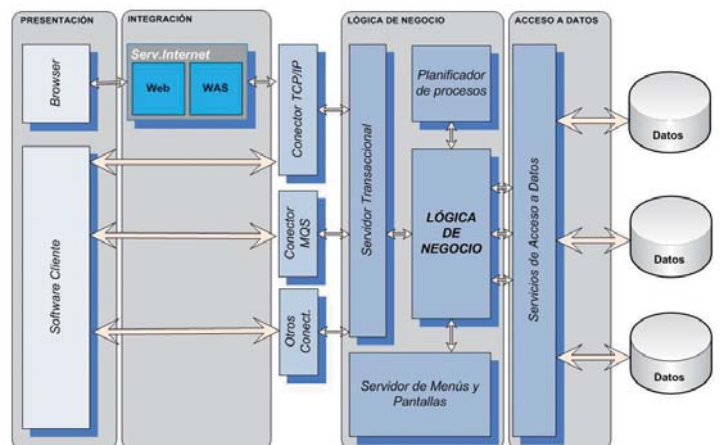
## Arquitectura Multicapa

El Sistema ANETO está diseñado en una arquitectura de tres capas:

- Presentación.
- Lógica de negocio.
- Acceso a datos.

El modelo físico que responde a este planteamiento está compuesto por los siguientes elementos:

- Sistema principal donde residen la lógica de negocio y los datos.
- Servidores de aplicación.
- Servidores WEB.
- Elementos de acceso o presentación final.

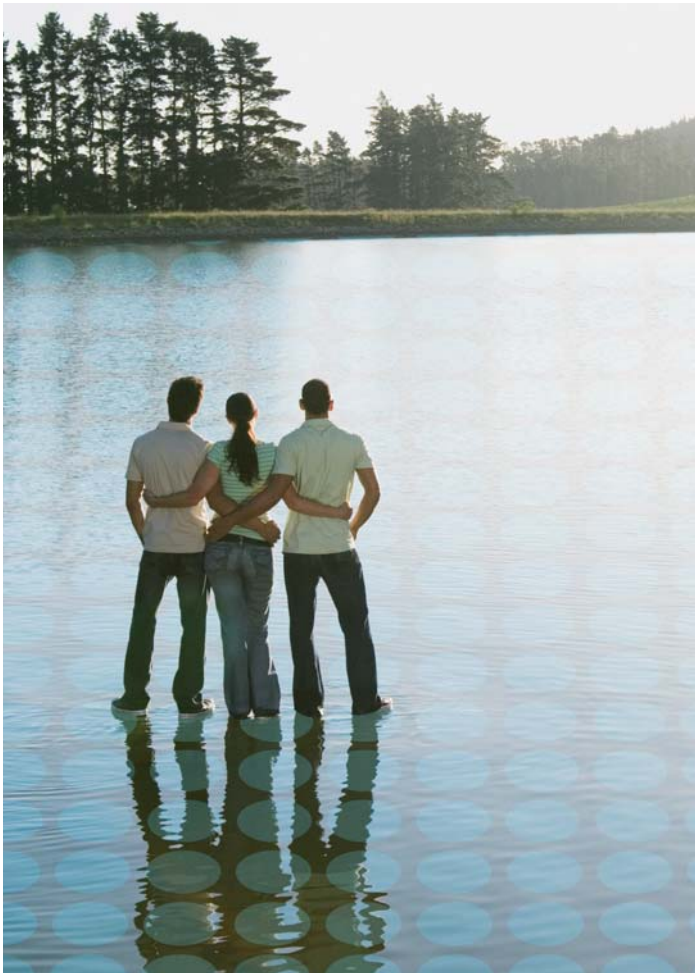




## Conocimiento del Negocio y la Tecnología, a su servicio

Tecnocom, con más de veinte años prestando servicios profesionales de alta calidad a entidades del Sector Asegurador, pone a disposición de sus clientes:

- La capacidad y experiencia de los profesionales de Tecnocom en la implantación del Sistema en Grandes Compañías en Europa y Latinoamérica.
- El posicionamiento de Tecnocom en el mercado, adquirido en las numerosas colaboraciones realizadas en el Sector Asegurador.
- El amplio conocimiento Técnico y de Negocio permite afrontar con éxito el desarrollo de proyectos en ramos muy diversos y en cualquier plataforma tecnológica.



## Ventajas para su empresa

La implantación y posterior explotación de ANETO reportan claras ventajas a su empresa:

- **Reducción de Costes**  
Con el taller de Productos de ANETO, su compañía podrá definir y comercializar nuevos Productos en un plazo muy breve de tiempo. Esto les permitirá disponer de ventajas competitivas en el mercado actual, reduciendo a su vez los costes de lanzamiento de un nuevo Producto.
- **Tiempo Real**  
Posibilidad de conexión "on-line" al sistema, mediante un browser, desde las redes de distribución, los Clientes finales y usuarios de la Entidad, para acceder a la información y los servicios ofrecidos por la Compañía.
- **Inversión Limitada**  
Plazos y costes conocidos antes de empezar el proyecto; implantación sin sorpresas y puesta en marcha en el tiempo previsto.
- **Protección de la Inversión**  
El diseño extremadamente flexible de ANETO y el entorno técnico en el que está apoyado, garantizan que su sistema de administración de seguros pueda adaptarse con facilidad a los cambios que el futuro depare.

## Referencias

ANETO ha sido implantado total o parcialmente en diversas Compañías de Seguros con éxito.

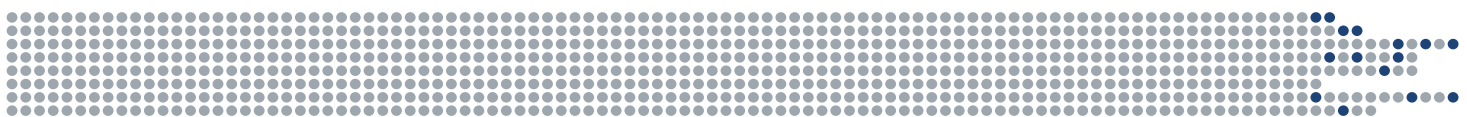
Estas son algunas de las referencias que representan para nosotros las mejores credenciales.

### ESPAÑA

BBVA SEGUROS - MAPFRE VIDA - SEGUROS EL CORTE INGLES - REALE - ASEGURADORA VALENCIANA - ASOCIACIÓN MUTUA DE INGENIEROS CIVILES (AMIC) - CAJA DUERO - CAJA ESPAÑA VIDA - UNICORP VIDA - AHORRO CORPORACIÓN FINANCIERA - CAJA GRANADA VIDA - CxG AVIVA - CAJA MURCIA VIDA - MUSINI - MUTUA BALEAR - BARCLAYS VIDA.

### OTROS PAÍSES

BIBM ASSEGUANCES - SIEMBRA VIDA - HSBC ARGENTINA - METLIFE ARGENTINA.



Tecnocom es una multinacional española que cotiza en la Bolsa de Madrid desde 1987. En 2006, Tecnocom inició un proceso Corporativo de expansión con el objetivo de llegar a ser líder en el mercado de la tecnología de la información español.

Tecnocom es una de las cinco primeras empresas del sector de la tecnología de la información en España (alrededor de 400 millones de euros de ingresos) con una amplia experiencia en operaciones de elevado nivel tecnológico, como medios de pago bancarios o sistemas de automatización.

Su presencia regional incluye España, Portugal y América Latina (Chile, Colombia, México, Perú, Brasil, Costa Rica y República Dominicana). Esto hace que Tecnocom tenga una amplia oferta tecnológica y de soluciones de negocio (AMS, IMS, Consultoría de Negocio, BPO, Outsourcing, Servicios gestionados, Redes y la Integración de Sistemas) que cubre todos los sectores de ámbito público y Privado (Banca, Seguros, Industria, Telecomunicaciones, Medios de comunicación y la Administración Pública). Entre sus clientes figuran 23 de las 35 Empresas de IBEX 35 y 60 de las 100 primeras empresas de España.

En marzo de 2009 Tecnocom firma una Alianza Estratégica (Getronics Workspace Alliance - GWA) con B.V. Getronics Internacional (socio industrial y accionista de empresa que posee el 11% de la capital). Esta alianza permite a Tecnocom ofrecer una alternativa fiable para el servicio de externalización del puesto de trabajo en todo el mundo.

# Tecnocom

c/ Josefa Valcárcel, 26  
Edif. Merrimack III  
28027 - Madrid - España  
Tel.: +34 91 325 33 00  
+34 901 900 900  
Fax: +34 91 754 50 77  
[www.tecnocom.es](http://www.tecnocom.es)