

B). EVOLUCIÓN DE LOS NEGOCIOS

1. Evolución del Grupo

TECNOCOM ha obtenido en el ejercicio 2006 una cifra de negocios de 117,7 millones de euros, lo que supone un incremento del 262% con respecto al realizado el ejercicio anterior.

A nivel de resultados, el beneficio neto atribuible de la sociedad en el 2006 ha sido de 3,305 millones de euros, frente a unas pérdidas de 11,834 Millones de euros del 2005.

Estos datos ponen de manifiesto la profunda transformación que ha sufrido esta compañía en el último año, periodo en el que se han adquirido, cambiando el perfil de su actividad, seis empresas de reconocido prestigio en el sector de la Tecnología de la Información y de las Comunicaciones (en adelante TIC):

- Eurocomercial Informática y Comunicaciones, S.A.
- Scorpion Sistemas, S.A.U.
- Scorpion Networking Solutions, S.A.U.
- Open Solutions, S.L.U. (propietario a su vez del 51% del capital de Open Norte)
- Softgal Servicios de Software de Galicia, S.A.U., y
- Softgal Gestión, S.A.

En 2006, TECNOCOM ha consolidado contablemente los resultados de cada una de las sociedades adquiridas desde el momento de su compra. Las sociedades Eurocomercial, Scorpion Sistemas, Scorpion Networking y Open Solutions se han consolidado a partir del 01 de abril de 2006, y Softgal y Softgal Gestión a partir del 01 de octubre de 2006.

A lo largo del ejercicio 2006 también se ha completado el proceso de desinversión de la División Industrial por parte del Grupo TECNOCOM, habiéndose liquidado prácticamente la totalidad de los activos y pasivos de las fábricas de motores de España y China, y habiéndose vendido a comienzos del pasado mes de agosto la fábrica de Brasil al grupo Metalcorte.

Es también importante destacar que a lo largo del ejercicio 2006 y como consecuencia de las adquisiciones, posterior fusión e integración de las compañías, se ha incurrido en un importante volumen de **gastos no recurrentes** que generarán significativos ahorros futuros para el Grupo. Estos gastos se distribuyen en dos epígrafes:

- a. Gastos de personal: Su importe se ha elevado a 3 millones de euros, e incluye las indemnizaciones al personal que ha salido del Grupo por la eliminación de puestos redundantes, como parte de las sinergias que produce la integración de las Sociedades adquiridas y los bonus devengados por la alta dirección que no serán recurrentes.
- b. Otros conceptos: Este epígrafe contiene, entre otros gastos del Ejercicio, las penalizaciones por rescisión de contratos de alquiler, de las diferentes Sociedades, ya integradas en oficinas únicas en Madrid, Barcelona, Valencia, etc., bajas de diversos activos (mobiliario, instalaciones y otros, como los sistemas de gestión, sustituidos por un nuevo sistema SAP, etc.) La suma de estos conceptos se ha situado en el entorno de los 500 mil euros.

Este esfuerzo registrado en las cuentas del ejercicio 2006 supondrá una reducción en los costes fijos de estructura del entorno de 2 millones de euros en los ejercicios futuros, **y resaltamos que de no haberse producido los citados gastos no recurrentes el EBITDA consolidado de TECNOCOM en este periodo se habría situado en 3 millones de euros positivos.**

2. Integración y proyecto de fusión

TECNOCOM ha ido ejecutando el Plan Estratégico aprobado por su Consejo de Administración, de reorientación, concentrándose en el negocio de Tecnologías de la Información y Comunicaciones. A comienzos del mes de octubre la sociedad adquirió a Caixa Galicia dos compañías, Softgal y Softgal Gestión, líderes en Galicia en consultoría e integración de tecnologías de la información y comunicaciones. Se trata de dos compañías que apuestan por la especialización, innovación y diferenciación en las áreas de outsourcing, consultoría, desarrollo e integración de sistemas, servicios integrales de sistemas, equipamiento para la televisión digital terrestre y movilidad, que fortalece los servicios de mayor valor añadido ofrecidos por TECNOCOM.

La integración operativa de todas las compañías adquiridas dentro de TECNOCOM es hoy una realidad, habiéndose creado tres Direcciones Generales Operativas: Outsourcing, Consultoría y Telecomunicaciones (Sistemas y Redes).

Con ello conseguimos presentar a través de una única Dirección Comercial una oferta global, que contiene todo el portafolio de servicios y soluciones del Grupo. De lo cual se derivarán importantes crecimientos de la cifra de negocios, como consecuencia de las ventas cruzadas a los distintos clientes y en diferentes regiones.

Para potenciar el proceso de integración, TECNOCOM ha fusionado con fecha 01 de enero de 2007, todas las sociedades adquiridas (salvo Softgal Gestión, por motivos comerciales) siendo TECNOCOM la sociedad absorbente, y ha segregado la actividad histórica en el segmento de telecomunicaciones en una sociedad independiente, denominada Tecnocom, Telefonía y Redes, igualmente por motivos comerciales.

3. Evolución de los negocios.

- a) Metrocall

El pasado mes de diciembre Metrocall comenzó a facturar a los Operadores de Telefonía Móvil, en concepto de alquiler mensual de infraestructura de la red, propiedad de nuestra filial. Los trabajos de instalación ya se intensificaron a finales del 2006, y confiamos que el ritmo de despliegue se acrecienta a lo largo del presente ejercicio, máxime teniendo en cuenta el importante retraso acumulado por la complejidad del arranque de este proyecto. Es importante reseñar que la Primera Fase de despliegue acordada entre los operadores de telefonía móvil y Metrocall contempla una inversión de aproximadamente, 20 Millones de euros, estando previsto realizar su implantación en el ejercicio 2007.

- b) Tecnologías de la información.

La evolución de la cifra de negocios en **España** en el ejercicio 2006, ha sido acorde con lo presupuestado, con unos incrementos muy significativos con respecto al año anterior en el área de Outsourcing y de Consultoría de Sistemas, y una ligera disminución de las ventas en las áreas de Integración de Redes y Sistemas.

- c) Telecomunicaciones

Por el contrario, el continuo retraso en España de las inversiones por parte de los operadores en despliegues UMTS, la falta de acuerdo con los principales fabricantes y los problemas en la adquisición de nuevos emplazamientos han afectado directamente a las cifras de negocio de TECNOCOM en el área de Infraestructura de Red para Operadores Móviles. No obstante, se prevé que a lo largo del 2007 TECNOCOM pueda recuperar el ritmo de actividad de años anteriores.

CEC, nuestra participada al 40% en **Portugal**, ha aumentado un 14% su cifra de negocios, habiendo conseguido además diversificar su cartera de clientes y aumentar su portafolio de soluciones.

En Latinoamérica, TECNOCOM sigue siendo una empresa de referencia en despliegues de red en **Perú** y **México**, habiéndose concluido con gran éxito los trabajos de despliegue de red de comunicaciones realizados por nuestra participada al 50% con Indra para la primera fase de la autopista de circunvalación que OHL está construyendo en México DF.

Actualmente el Grupo tiene centrada la mayor parte de su actividad en **Colombia**, con los trabajos de despliegue de infraestructura de red que TECNOCOM está llevando a cabo para Telefónica Móviles. La excelencia en los trabajos llevados a cabo hasta la fecha no han pasado desapercibidos, y de hecho TECNOCOM está participando activamente en los concursos globales lanzados por Telefónica Móviles para todo Latinoamérica para la integración y globalización de sus infraestructuras en todos los países de dicho continente. Además se está ofertando también para los concursos de Mantenimiento Integral de sus infraestructuras, tanto en Planta Interna como en Planta Externa.

- **d) Otras filiales**

Cabe destacar el importante crecimiento de **PROFESIONALIA** (antigua SECRETARIA PLUS) al iniciar en 2006 su actividad en otros colectivos profesionales, como ha sido el caso de DIRECTIVOS PLUS, aprovechando la importante experiencia adquirida en los últimos años.

4. Desinversión División Industrial (Motores)

Durante el ejercicio 2006, TECNOCOM ha discontinuado la actividad de fabricación de motores eléctricos que venía realizando en sus fábricas de Brasil, China y Madrid.

El proceso de desinversión se ha llevado a cabo, mediante la venta de la Sociedad a un grupo industrial en el caso Brasil, y mediante la realización de activos y pasivos (incluidas las indemnizaciones a los trabajadores) en el caso de las fábricas de Madrid y China, sin tener ninguna problemática laboral ni con nuestros clientes o proveedores.

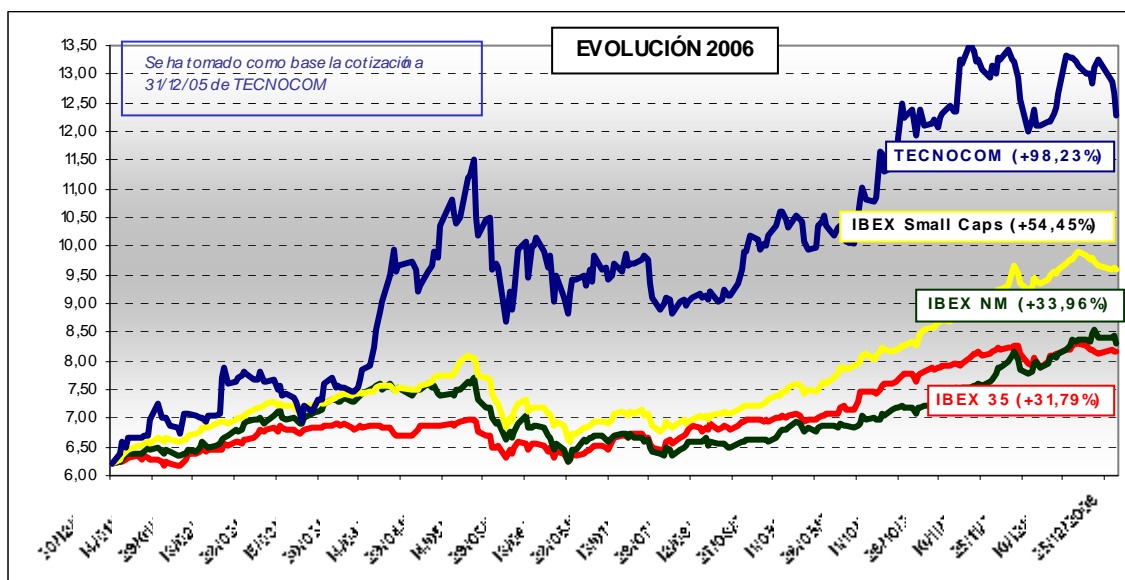
Al cierre del ejercicio 2006 quedaban activos de estas actividades interrumpidas por valor de 1,741 millones de euros (básicamente tesorería y cuentas a cobrar pendientes de vencimiento); y pasivos pendientes de pago por valor de 1,253 millones de euros.

El resultado del proceso de desinversión ha generado para Tecnocom un beneficio de 4,469 millones de euros.

5. Información bursátil

La acción de Tecnocom cerró el ejercicio 2006 con una revalorización del 98,23% (12,29 euros por acción) con respecto a la cotización de la acción al cierre del ejercicio 2005 (6,2 euros por acción). Además hay que destacar el volumen medio de contratación registrado en el año, 166.884 acciones/día, lo que representa una rotación diaria del 0,80% del capital.

En el gráfico que sigue se muestra un comparativo de la evolución de la cotización en el 2006 de TECNOCOM, frente a la evolución del IBEX 35, IBEX NM e IBEX Small Caps.



6. Varios

Tecnocom ha sido galardonada el pasado mes de noviembre con una mención especial del premio a la empresa cotizada con Mejores Prácticas de Gobierno Corporativo y Transparencia Informativa convocado por la Fundación de Estudios Financieros y Recoletos Grupo de Comunicación.

7. Hechos posteriores

- CXG Corporación Caixa Galicia, S.A.U., representada por D. José Luis Méndez López, Director General de la Caja de Ahorros de Galicia, se ha incorporado al Consejo de Administración de TECNOCOM, ocupando una Vicepresidencia del Consejo y formando parte del Comité Ejecutivo de la Sociedad.
- En el mes de febrero quedó registrado en la CNMV el Folleto de ampliación de capital, que supuso la emisión de 2.461.637 nuevas acciones de un euro de valor nominal.

La totalidad de esta ampliación de capital fue suscrita y desembolsada por CXG Corporación Caixa Galicia, S.A.U., representando una participación en el capital de TECNOCOM del 11,82% post-ampliación que, sumado a la participación que ya ostentaba supone el 14,38%.